

HOME MEETING KONZEPT – LAVYLITES

WAS BRAUCHST DU

Laptop oder DinA4 Aufsteller mit kopierter Präsentation

Businesspaket und Testprodukte (wichtigsten Produkte: 150ml Sensitiv, 150ml Auricum, 50ml Lavyl 32, Haevyl 3.I., Lavyl Body Lotion, Stammzellenserum und die komplette Pflegeserie zum Testen, 1 Handspiegel)

Kopien auf Klemmbrett und Stift für jeden Gast: Befindlichkeitsbogen, Produktübersicht, Broschüre ‚Wir sprühen vor Begeisterung‘, Bestell-Einschreibeformular mit Preisliste

WIE STARTEST DU

1. Warm Up: Begrüßung, Getränke einschenken, Blickkontakt zu den Gästen
2. Erzähl deine persönliche Geschichte – zum Beispiel wie hast du Lavylites kennengelernt und was du bisher persönlich oder durch andere erlebt hast.
3. Nutze Fragen um dein Publikum in die Präsentation einzubinden wie ‚ist hier jemand, der auch schon Erfahrungen gemacht hat?‘ ‚Super – vielleicht mögen sie mir helfen und erzählen.‘
4. Nutze deinen Laptop oder Flipchart und starte mit der Präsentation. Nutze eine einfache, bildliche Sprache, die jeder versteht.
5. Sei locker und es darf auch Spaß machen 😊

WORUM GEHT ES?

Energiedusche- Kosmetikspray auf feinstofflicher Basis mit unglaublichen Nebeneffekten – **Bewusstseinskosmetik**

Schau was du für ein Publikum vor dir hast und wo der Schwerpunkt deiner Darstellung liegen soll:

- ⬠ **Bewusstseinskosmetik / Transformationsbeschleuniger / Entwicklung / Energien**
- ⬠ Oder **Kosmetikspray auf Schwingungsbasis, Verjüngung, Telomere, Prävention, Aussehen & vital fühlen**
- ⬠ Oder **Neuartige Art der Prävention, biologische Leistungsfähigkeit erhalten und optimieren, Körper als Symptomträger**

Wo meldet sich der Körper mit Symptomen und wo sind sie offen und bereit ihre Erfahrungen mit den Kreationen zu machen?

Befindlichkeitsbogen nutzen – vor dem Sprühen ausfüllen.
Beschwerden skalieren (Skala 1-10) und Kontrolle nach drei Monaten des Sprühens.

Erzähle weiter von der Wirkungsweise (Sender-Empfänger Prinzip, Tibor, Zirbeldrüse, Zentrierung, Klarheit,..)

Wichtig ist, die Teilnehmer einzusprühen.

Fordere sie auf zu FÜHLEN und zu beobachten, wie es sich anfühlt.
Frag im Anschluss danach: Spüren sie etwas? Wer möchte erzählen...

Biete im Laufe der Präsentation auch andere Produkte zum Testen an (Lavyl auricum, Haeyl 3.I, Body Lotion mit etwas Stammzellen Serum vermischt....)

Wenn Dein Schwerpunkt auf Verjüngung liegt, ist es sehr gut im Anschluss den Vorher-Nachher Blick in den Spiegel zu ermöglichen und dann die Leon, Ananga Maske, Gemma Serie testen zu lassen.

Die Gäste sind beim erneuten Blick in den Spiegel oft sehr positiv überrascht.

ABSCHLUSSFRAGEN:

Die Vision des Gründers ist, ein weltweites Präventionsnetzwerk aufzubauen.

Es gibt 3 Möglichkeiten“ für Sie an die Produkte zu kommen:

1. Sie dürfen Produkte als Kunde beziehen

Es macht Sinn zu empfehlen, womit er anfangen kann: Basisprogramm: (Sensitiv und auricum, Haevyl 3.I) Lavyl 32 als Minimum / Super Start.

Im 2. Schritt werden sie vielleicht neugierig und möchten dann die anderen, wertvollen Dingen ebenso erfahren. Wichtig ist, dass sie anfangen!

2. Sie dürfen sich ebenso kostenfrei bei dem Unternehmen registrieren und können sogar die Ware selbständig zum EK Preis beziehen!

3. Sie könne aber auch aktiv mitwirken und einen Beitrag leisten, dass weltweit die Produkte in jedermanns Hände gelangen. Dies ist eine zusätzliche Riesenchance, da wir ganz am Anfang sind.

Wenn Sie als Partner diese Chance nutzen möchten, empfehle ich Ihnen den Start mit der Grundausrüstung, dem Business Paket.

Sie haben zum einen den großen Preisvorteil (gratis Produkte) und zum anderen können sie 2 extra Positionen im Marketingplan erhalten.

Das bedeutet, sie machen sich für eine Leben lang die optimale Tür auf, für DAS, was daraus wirtschaftlich entstehen kann, wenn sie aktiv sind.

ABRUNDEN DER PRÄSENTATION:

„Danke für ihre Aufmerksamkeit!

Ich/wir sind gerne noch für sie da....stellen sie gerne Fragen...

Haben sie Wünsche?“

„Wo können sie sich sehen?“

Rumgehen.. Kontakt aufnehmen...Bestell-und Einschreibehilfe geben....

Dann sofort den nächsten Termin abmachen.

„Wer möchte die nächste Präsentation bei sich zu Hause geben?“

ODER:

Den bestehenden Termin der nächsten Veranstaltung angeben, wo die „Neuen“ auch ihre Menschen hinführen können.

UND

Information zum Duplikationstool & Informationsquelle die Zoom Terminplanung weitergeben

Network Marketing lebt von der Unterstützung Deiner Partner, sodass sie Erfolg haben.

Dann kommt dein Erfolg von ganz alleine!

LET IT FLOW!

Viel Spaß und Erfolg bei der Umsetzung!

Wir werden gebraucht und haben etwas Grandioses zu bieten!

Herzlichst Bettina