

Gesprächsleitfaden

Beispiele: Du hast einen Kontakt gemacht und wie geht es jetzt weiter?

Du hast deinem Interessenten ein Kurzvideo geschickt. Oder einen Flyer an die Hand gegeben. Oder ihn zu einer Präsentation eingeladen.

Persönliches Gespräch, Telefongespräch, Zoom

Welche Fragen kannst du jetzt stellen?

Schreibe dir seine Antworten auf.

- 1 Was hat dir am besten gefallen?
 - a. Was fandest du am schönsten?
 - b. Was hat dich am meisten fasziniert?

- 2 Von einer Skala von 1-----10 wo siehst du dich, wenn
1 nicht so und 10 Top motiviert ist? **Antwort** **Beispiel 5**

- 3 Realistisch gesehen wieviel müsstest du nebenberuflich dazuverdienen damit es für dich interessant ist? **Antwort** **Beispiel:2000 Euro im Monat**

- 4 Wieviel Stunden bist du den bereit pro Woche zu investieren damit wir die 2000 Euro im Monat erreichen? **Antwort** **Beispiel: 5 Stunden pro Woche**

- 5 Ok und in was für einem Zeitraum? Wieviel Monate gibst du dir dafür Zeit?
Antwort **Beispiel 6-12 Monate**

- 6 Wenn **ICH-DIR** Zeigen kann, wie das für **DICH** funktioniert bist du dann bereit den ersten Schritt zu gehen? **Antwort** **Beispiel:Ja**

Die Wahrscheinlichkeit das er nein sagt ist gleich 0 Wieso er hat dir ja all diese Zahlen gegeben.

Was könnt ihr dann machen? (**Erfolgsplaner** rausnehmen schauen welchen Rang muss er erreichen, um 2000Euro zu verdienen).

Wie viele Personen braucht er im Team die mindestens den Partnerrang haben wieviel Umsatz braucht er?

Mach mit Ihm ein Zeitmanagement **Die Woche planen** wann werden seine 5 Stunden die Woche eingesetzt? Die Stunden dürfen nur für EPA = Einkommensproduzierendeaktivitäten verwendet werden. **Beispiel** 100er Namensliste erstellen Leute einladen auf Zoom,Präsentation,Einzeltermine,Nachfassen.

VIEL ERFOLG DU SCHAFFST DAS ICH GLAUBE AN DICH